

【勝者のメンタリティー】



あたり屋本舗
- Atariya Honpo -

勝者は見つけようと言い、
敗者は誰も知らないと言って諦める。

勝者はミスをした時に自分が悪いと言い、
敗者は自分のせいではないと言う。

勝者は敗北を恐れない。

勝者は努力して時間をつくる。
敗者はいつも忙しいと言って必要なことにも手がまわらない。

勝者は大きな問題にも細かく分解して解決してしまう。
敗者は小さな問題をたくさん抱えて解決出来なくしてしまう。

勝者は正面から取り組み、
敗者は回り道をしたあげく解決出来ない。

勝者は良いプレーによって前の失敗を償うが、
敗者はすまないと言って同じ失敗を繰り返す。

勝者は戦う対象と妥協する対象を知っているが、
敗者は安易な妥協をし価値の無いことで戦う。

勝者は敗北から学び、
敗者は新しい事を試みないで失敗しないことだけを学ぶ。

勝者はすでに高いレベルに達していてももっと良くなりたいと言い、
敗者はそのレベルでもないのに他の人ほど悪くないと言う。

勝者は聞く耳を持ち、
敗者は喋る番を待つ。

勝者は説明し、
敗者は言い訳をする。

勝者は周りの雰囲気敏感であり、
敗者は自分の感情にだけ敏感である。

勝者は強いが故に寛大になれるが、
敗者には臆病と横暴とが交互に現れる。

勝者は自分より優れた人を尊敬し彼らから何かを学ぼうとするが、
敗者は彼らに腹を立て粗探しをしようとする。

勝者は実行し、
敗者は約束だけをする。

勝者はもっと良い方法があるはずだと言い、
敗者は今までやってきた以外方法は無いと言う。

勝者は自分のペースを知っているが、
敗者はヒステリックに動き回るかだらだら動くかの二つのペースしか持っていない。